
Prévisions de trésorerie acides ? Ne virez pas cornichon !

Débarrassez-vous de vos contraintes et devenez créateur de valeur pour votre entreprise

Dans notre billet de la semaine dernière, nous avons fait un état des lieux - un peu acide - des difficultés rencontrées par les trésoriers.

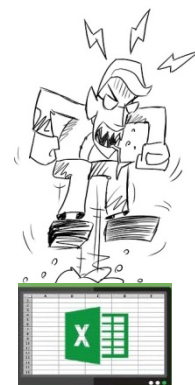
Mais passons au positif, et trouvons des solutions pour transformer ces contraintes en opportunité de changement - car elles existent !

Et le goût en est très doux...



N'épuisez pas vos équipes...

La première et la plus évidente des contraintes : vos ressources en temps – et celles de vos équipes - sont limitées. Or, la mise en œuvre d'un nouveau process de prévision de cash nécessite souvent un investissement temps conséquent. S'il est trop long, trop fragile, pas assez fiable, votre process n'arrive pas à répondre correctement au besoin exprimé et risque d'épuiser vos équipes pour du travail sans valeur ajoutée.



... Et faites un check up rapide

Avant de mobiliser les énergies, il convient de bien définir d'une part les objectifs poursuivis au travers de la production des prévisions de cash, et d'autre part, de tenir compte de vos contraintes :

1. Quelle est la disponibilité et la fiabilité de vos informations sources ?
2. Quels traitements nécessaires pour transformer vos données source en données cash ?
3. Où se situe la complexité induite par la volumétrie des entités de reporting ?
4. Devez-vous gérer les devises ?
5. Quelle fréquence de reforecast attendue ?
6. Jusqu'où aller dans la finesse des analyses souhaitées ?

Optez pour le maintien d'un bon alignement entre les enjeux, la fiabilité, les acteurs impliqués et le coût global du process. Cette réflexion préalable, cette confrontation entre la valeur ajoutée attendue et les ressources à mobiliser est essentielle.

Soyez créateur de valeur !

Votre environnement interne - et externe - devenant de plus en plus complexe, la direction financière a besoin de transformer ses process et de s'outiller dans les meilleures conditions pour assurer le financement des projets.

Alors, changeons d'état d'esprit !

« Concentrez vos efforts sur des investissements permettant de créer de la croissance et d'augmenter la génération des cash flows, plutôt que de vous acharner sur la réduction des coûts. »

Votre priorité, vous l'aurez compris, doit être désormais de chercher des solutions intelligentes pour vous débarrasser du lourd fardeau que constitue votre process manuel.

Misez sur la production répétée de vos scénarios prédictifs

Grâce aux nouvelles technologies numériques, les directeurs financiers trouvent des solutions pour doper la performance de la fonction finance en gérant mieux la complexité et en renforçant leur capacité prédictive et décisionnelle.

Vous passez d'un mode reporting statique, manuel, peu collaboratif, non analytique à un reporting dynamique, automatisé, mis à jour à volonté et géré par des experts, bien connectés dans l'entreprise....et vous ne pourrez plus vous en passer !

« Devenez agile, souple, connecté et ...plus efficace »

...Et outillez-vous !

CashSolve ne cesse de développer depuis 16 ans des outils fiables, puissants et robustes, avec la volonté de vous aider à améliorer vos process de prévisions de trésorerie, de dette et BFR.

C'est notre métier, et tous nos clients qui ont abandonné Excel au profit de nos solutions pourront vous l'affirmer : un « vrai » outil métier, dédié au pilotage de la prévision de cash, cela existe, et cela change votre quotidien et améliore votre expérience métier de façon plus que significative.



Et votre performance s'en trouvera grandie et reconnue, car - décidément - non, vous n'êtes pas cornichon !

Céline de [CashSolve](#)

